



Hinweis:

Diese Aufgabe ist so gestaltet, dass Du Dich damit gut auf Deine Prüfung als **Kauffrau oder Kaufmann im Einzelhandel** vorbereiten kannst.

Auch in vielen anderen kaufmännischen Berufen ist dieses Thema wichtig. Beachte bitte, dass die Aufgaben in der Prüfung je nach Beruf unterschiedlich gestellt werden können.



Situation

Die Prozubi-Plus GmbH hat erfahren, dass ein großer Mitbewerber den beliebten Sportschuh „Marathon“ demnächst für einen sehr attraktiven **Bruttoverkaufspreis in Höhe von 99,00 €** anbieten wird. Die Geschäftsführung der Prozubi-Plus GmbH gibt Dir den Auftrag, zu prüfen, ob dieser Angebotspreis auch im eigenen Unternehmen ohne Verluste realisiert werden kann.

Also hast Du einige Lieferanten kontaktiert und Angebote eingeholt. Das preisgünstigste Angebot für eine **Abnahme von 100 Paar** der Schuhe hat die folgenden Konditionen:

Listeneinkaufspreis / Paar: 58,50 €

Rabatt: 12 % (auf den Warenwert ohne Transportkosten)

Skonto: 2,5 % (auf den Warenwert ohne Transportkosten)

Transportkostenpauschale: 32,00 € (für die gesamte Lieferung)

Der Handlungskostenzuschlag beträgt 35 %.

I. Aufgabe:

Ermittle anhand der gegebenen Daten den Gewinn pro Paar in Euro. Führe dazu auf Seite 2 eine Differenzkalkulation durch.

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu diesen Aufgaben wissen musst:

- Differenzkalkulation: Überblick
- Differenzkalkulation: Beispielaufgabe
- Grundlagen der Prozentrechnung



prozubi.de/
v/p103



prozubi.de/
v/p104



prozubi.de/
v/p105



Kalkulationsschema für Aufgabe I:

Erstelle einen Abschreibungsplan für die lineare Abschreibung des Pkw.
Nutze dafür die folgende Tabelle:

Kalkulationsschritt	Prozent	Betrag
Listeneinkaufspreis		58,50 €
- Lieferantenrabatt		
= Zieleinkaufspreis		
- Lieferantenskonto		
= Bareinkaufspreis		
+ Bezugskosten		
= Bezugspreis		
+ Handlungskosten		
= Selbstkostenpreis		
+ Gewinn		
= Nettoverkaufspreis		
+ Umsatzsteuer		
= Bruttoverkaufspreis		99,00 €

Der Gewinn pro Paar in € beträgt _____ €.

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu diesen Aufgaben wissen musst:

- Differenzkalkulation: Überblick
- Differenzkalkulation: Beispielaufgabe
- Grundlagen der Prozentrechnung



Lösungen

Lösung zur 1. Aufgabe:

Der Gewinn pro Paar beträgt **15,00 €**.

Die komplette Differenzkalkulation sollte so aussehen:

Kalkulationsschritt	Prozent	Betrag
Listeneinkaufspreis		58,50 €
- Lieferantenrabatt	12 %	7,02 €
= Zieleinkaufspreis		51,48 €
- Lieferantenskonto	2,5 %	1,29 €
= Bareinkaufspreis		50,19 €
+ Bezugskosten		0,32 €
= Bezugspreis		50,51 €
+ Handlungskosten	35 %	17,68 €
= Selbstkostenpreis		68,19 €
+ Gewinn		15,00 €
= Nettoverkaufspreis		83,19 €
+ Umsatzsteuer	19 %	15,81 €
= Bruttoverkaufspreis		99,00 €

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu diesen Aufgaben wissen musst:

- Differenzkalkulation: Überblick
- Differenzkalkulation: Beispielaufgabe
- Grundlagen der Prozentrechnung



prozubi.de/
v/p103



prozubi.de/
v/p104



prozubi.de/
v/p105



Lösung zur 2. Aufgabe:

Der Gewinnzuschlagssatz beträgt **22,00 %**.

Um auf dieses Ergebnis zu kommen, nutzt Du die folgende Formel:

$$\text{Gewinnzuschlagssatz} = \frac{\text{Gewinn in €} \times 100}{\text{Selbstkostenpreis}} = 22,00 \%$$

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu diesen Aufgaben wissen musst:

- Differenzkalkulation: Überblick
- Differenzkalkulation: Beispielaufgabe
- Grundlagen der Prozentrechnung

