



Hinweis:

Diese Aufgabe ist so gestaltet, dass Du Dich damit gut auf Deine Prüfung als **Kauffrau oder Kaufmann im Einzelhandel** vorbereiten kannst.

Auch in vielen anderen kaufmännischen Berufen ist dieses Thema wichtig. Beachte bitte, dass die Aufgaben in der Prüfung je nach Beruf unterschiedlich gestellt werden können.

Situation

Du arbeitest im Einkauf der Prozubi-Plus GmbH. Dein Unternehmen hat sich dazu entschieden, das Elektrosortiment unter anderem um 100 Spielkonsolen des Typs „Highscore“ zu erweitern. Deine Chefin beauftragt Dich mit der Beschaffung. Dein Unternehmen kalkuliert mit einem Handlungskostensatz von 35 % und einem Gewinnzuschlag von 15 %. Der Umsatzsteuersatz beträgt 19 %. Dir liegen für die gesuchten Geräte zwei Angebote vor:

Angebot 1		Angebot 2	
Preis (pro Stück)	70,40 €	Preis (pro Stück)	72,60 €
Rabatt	10 %	Rabatt	13 %
Skonto	3 %	Skonto	–
Transportkosten (gesamt)	150,00 €	Transportkosten (pro Stück)	2,10 €

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu dieser Aufgabe wissen musst:

- Vorwärtskalkulation: Überblick
- Vorwärtskalkulation: Die Bezugskalkulation
- Vorwärtskalkulation: Die Verkaufskalkulation
- Angebotsvergleich



prozubi.de/
v/p144



prozubi.de/
v/p145



prozubi.de/
v/p146



prozubi.de/
v/p121

Aufgabe:

Nimm eine komplette Kalkulation vor, in der Du den Bruttoverkaufspreis pro Stück bestimmst.

Runde Deine Eintragungen, wie bei Geldbeträgen üblich, auf zwei Stellen hinter dem Komma. Nutze für die Berechnungen jedoch ausschließlich ungerundete Beträge.

Kalkulationschema:

Kalkulationsschritt	Angebot 1		Angebot 2	
	Prozent	Betrag	Prozent	Betrag
Listeneinkaufspreis				
– Lieferantenrabatt				
= Zieleinkaufspreis				
– Lieferantenskonto				
= Bareinkaufspreis				
+ Bezugskosten				
= Bezugspreis				
+ Handlungskosten				
= Selbstkostenpreis				
+ Gewinn				
= Nettoverkaufspreis				
+ Umsatzsteuer				
= Bruttoverkaufspreis				

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu dieser Aufgabe wissen musst:

- Vorwärtskalkulation: Überblick
- Vorwärtskalkulation: Die Bezugskalkulation
- Vorwärtskalkulation: Die Verkaufskalkulation
- Angebotsvergleich



prozubi.de/
v/p144



prozubi.de/
v/p145



prozubi.de/
v/p146



prozubi.de/
v/p121



Lösung

Kalkulationsschritt	Angebot 1		Angebot 2	
	Prozent	Betrag	Prozent	Betrag
Listeneinkaufspreis	–	70,40 €	–	72,60 €
– Lieferantenrabatt	10 %	7,04 €	13 %	9,44 €
= Zieleinkaufspreis	–	63,36 €	–	63,16 €
– Lieferantenskonto	3 %	1,90 €	–	–
= Bareinkaufspreis	–	61,46 €	–	63,16 €
+ Bezugskosten	–	1,50 €	–	2,10 €
= Bezugspreis	–	62,96 €	–	65,26 €
+ Handlungskosten	35 %	22,04 €	35 %	22,84 €
= Selbstkostenpreis	–	84,99 €	–	88,10 €
+ Gewinn	15 %	12,75 €	15 %	13,22 €
= Nettoverkaufspreis	–	97,74 €	–	101,32 €
+ Umsatzsteuer	19 %	18,57 €	19 %	19,25 €
= Bruttoverkaufspreis	–	116,32 €	–	120,57 €

Passende Prozubi-Videos

In diesen Videos erklären wir Dir alles, was Du zu dieser Aufgabe wissen musst:

- Vorwärtskalkulation: Überblick
- Vorwärtskalkulation: Die Bezugskalkulation
- Vorwärtskalkulation: Die Verkaufskalkulation
- Angebotsvergleich



prozubi.de/
v/p144



prozubi.de/
v/p145



prozubi.de/
v/p146



prozubi.de/
v/p121