

## Vorwärtskalkulation

### Situation:

Du arbeitest im Einkauf der Marktplatz GmbH. Dein Unternehmen plant gerade das Sortiment für das Weihnachtsgeschäft und hat sich dazu entschieden, das Elektrosortiment zunächst um 100 goldene DVD-Player zu erweitern. Dein Chef beauftragt Dich mit der Beschaffung. Dir liegen für die goldenen DVD-Player zwei Angebote vor. Dein Unternehmen kalkuliert mit einem Handlungskostensatz von 35 % und einem Gewinnzuschlag von 15 %. Der Umsatzsteuersatz beträgt 19 %.

### 1. Aufgabe (5 Punkte)

Nimm bitte auf der nächsten Seite eine komplette Kalkulation vor, in der Du den Bruttoverkaufspreis pro Stück bestimmst und entscheidest, welches Angebot Dein Unternehmen in Anspruch nehmen sollte. Runde dabei auf zwei Stellen hinter dem Komma.

#### 1. Angebot: Elektroblitz GmbH

Warenbezeichnung	DVD-Player, gold
Preis / Stk.	70,40 €
Rabatt, ab 20 Stk.	10 %
Skonto	3 %
Transportkosten gesamt	150 €

#### 2. Angebot: Konkurrent der Elektroblitz GmbH

Warenbezeichnung	DVD-Player, gold
Preis / Stk.	72,60 €
Rabatt, ab 20 Stk.	13 %
Skonto	-
Transportkosten/Stk.	2,10 €

Prozubi ist Deine neue Online-Lernplattform, mit der Du online für die Prüfung bei der Industrie- und Handelskammer (IHK) lernen kannst. Du willst Dich auf Deine Abschlussprüfung vorbereiten? Dann bist Du bei uns genau richtig. Mit unseren günstigen **Komplettpaketen** kannst Du Dich wann und wo Du willst auf Deine kaufmännische Abschlussprüfung vorbereiten! Hier kannst Du online lernen. Mit hunderten Lernvideos, über tausend Übungsaufgaben zu Deinem Beruf auf Grundlage der Original IHK-Prüfungsfragen und jeder Menge Übungsaufgaben zum Herunterladen bist Du hier mit uns auf alle Prüfungsthemen gut vorbereitet.

## Vorwärtskalkulation



## Vorwärtskalkulation der Marktplatz GmbH

Kategorie	Prozent Angebot 1	Angebot 1	Prozent Angebot 2	Angebot 2
Listeneinkaufspreis	-	70,40 €	-	72,60 €
- Lieferantenrabatt	10 %	7,04 €	13 %	9,44 €
= Zieleinkaufspreis	-	63,36 €	-	63,16 €
- Lieferantenskonto	3 %	1,90 €	-	-
= Bareinkaufspreis	-	61,46 €	-	63,16 €
+ Bezugskosten	-	1,50 €	-	2,10 €
= Bezugspreis	-	62,96 €	-	65,26 €
+ Handlungskosten	35 %	22,04 €	35 %	22,84 €
= Selbstkostenpreis	-	85,00 €	-	88,10 €
+ Gewinn	15 %	12,75 €	15 %	13,22 €
= Nettoverkaufspreis	-	97,75 €	-	101,32 €
+ Umsatzsteuer	19 %	18,57 €	19 %	19,25 €
= <b>Bruttoverkaufspreis</b>	-	<b>116,32 €</b>	-	<b>120,57 €</b>

### Antwort:

Dein Betrieb sollte das Angebot 1 nutzen, da dort der Bezugspreis bei 62,96 € liegt. Bei Angebot 2 beträgt der Bezugspreis 65,26 €. Ermittelst Du nun die Differenz der beiden Bezugspreise siehst Du, dass Ihr mit Angebot 1 pro DVD Player 2,30 € spart. Bei Angebot 1 liegt der Bruttoverkaufspreis bei 116,32 € pro Stück, bei Angebot 2 bei 120,57 € pro Stück.

Prozubi ist Deine neue Online-Lernplattform, mit der Du online für die Prüfung bei der Industrie- und Handelskammer (IHK) lernen kannst. Du willst Dich auf Deine Abschlussprüfung vorbereiten? Dann bist Du bei uns genau richtig. Mit unseren günstigen **Komplettpaketen** kannst Du Dich wann und wo Du willst auf Deine kaufmännische Abschlussprüfung vorbereiten! Hier kannst Du online lernen. Mit hunderten Lernvideos, über tausend Übungsaufgaben zu Deinem Beruf auf Grundlage der Original IHK-Prüfungsfragen und jeder Menge Übungsaufgaben zum Herunterladen bist Du hier mit uns auf alle Prüfungsthemen gut vorbereitet.